

NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA

Durante 3 días de inmersión total formarás el temple necesario y la maestría suficiente para dominar:

Las 7 Cualidades Fundamentales que tiene un Negociador Estratega.

1. Negociarás Estratégicamente en lugar de..... Instintivamente.
2. Te prepararás de manera Pro-activa.
3. Controlarás la Negociación.
4. Conocerás cuando es el momento de Hablar y Cuando es el momento de Callar.
5. Serás Ético en tus negociaciones.
6. Sabrás cómo proteger tu Reputación y cómo ayudar a tu Interlocutor a proteger la suya.
7. Sacarás la máxima ventaja.